

Résultats annuels Miko 2024

Turnhout, 27 mars 2025 - Miko, le spécialiste des services de café coté sur Euronext Brussels, a annoncé aujourd'hui que les résultats opérationnels de son activité récurrente continuée en 2024 ont affiché une croissance à deux chiffres par rapport à l'année dernière. L'EBIT et l'EBITDA ont progressé respectivement de 10% et 13%. Les ventes ont augmenté de 9 %.

Miko se concentre traditionnellement sur le marché des services de café. Sous la devise « Your coffee, our care », Miko fournit un ensemble complet de boissons chaudes et de services connexes au marché hors foyer, tel que les entreprises, l'industrie hôtelière et les institutions. Le chiffre d'affaires des services de café, dans ce cas l'activité récurrente continuée, a augmenté de 9% pour atteindre 277,1 millions d'euros. L'EBIT et l'EBITDA ont connu une croissance de 10 % à 10,0 millions d'euros et de 13 % à 35,9 millions d'euros, respectivement. Le bénéfice net a chuté de 20 % pour atteindre 4 millions d'euros. En raison entre autres d'une augmentation des intérêts de 1,1 million d'euros et d'une hausse de l'impôt sur les sociétés, le bénéfice net a chuté de 20 % pour atteindre 4 millions d'euros.

Dans le cadre des activités de base récurrentes, de bons résultats ont été enregistrés dans tous les pays d'origine. Des investissements en immobilisations corporelles ont été réalisés pour un montant de 32,2 millions d'euros. Il s'agit principalement d'investissements commerciaux dans des machines à café louées ou prêtées chez des clients.

Cette croissance des activités de base a été éclipsée par une perte non récurrente de 15,5 millions d'euros. Il s'agit de la somme de deux événements importants.

D'une part, il y a eu un gain exceptionnel de 5 millions d'euros. Pour répondre à la tendance de consolidation dans le secteur, la division de transformation du plastique Miko Pac a été vendue en 2021 à la société allemande Paccor, qui était six fois plus grande à l'époque. Entre-temps, dans le même contexte d'augmentation d'échelle, Paccor avait déjà été vendu à un homologue du secteur. Lors de la vente de Miko Pac, un plan d'entreprise prévoyait qu'un complément de prix de 5 millions d'euros pourrait être obtenu sur les résultats de 2023, ce qui a été réaalisé en 2024.

D'autre part, il a été décidé fin mai de vendre à la société d'investissement Nimbus la filiale SAS NV, qui se consacrait entièrement à la production de café sous marque de distributeur pour le marché de la vente au détail. Cette vente a entraîné une perte de valeur importante et des coûts supplémentaires s'élevant à 20,5 millions d'euros. La logique stratégique qui sous-tend la décision d'acquérir le torréfacteur SAS à la fin de l'année 2021 s'explique par le fait qu'après COVID, la production de café à domicile a fortement augmenté. Pour y répondre, l'entreprise s'est diversifiée dans le secteur de la vente au détail. En outre, SAS se trouve à 15 minutes en voiture du siège de Miko et peut donc parfaitement s'intégrer dans une toute nouvelle usine de torréfaction que Miko va construire. À peine quatre mois plus tard, un conflit armé en Europe a déclenché une inflation explosive et le secteur du commerce de détail a été durement touché. Les résultats de SAS en pâtissent également.

Bien que 2024 soit une année mouvementée, le conseil d'administration propose à l'assemblée générale de verser un dividende de 1,87 € brut par action. Ce montant est conforme à celui de l'année dernière.

Frans Van Tilborg, PDG du groupe Miko, déclare : « 2024 a été une année très turbulente. La décision de se retirer de SAS a été très douloureuse. Nous avons pris cette décision à peine 2,5 ans après la reprise. Mais il faut parfois oser aller vite. En tant que groupe, nous sommes désormais prêts à nous concentrer à nouveau à 100 % sur ce que nous savons faire : le service de café.

Ce cœur de métier se porte bien. Aujourd'hui, l'incertitude règne en raison de l'évolution très erratique des prix des matières premières. Le prix du café a récemment atteint des sommets. L'indice des prix du café est passé de 182 au début de 2024 à un récent record historique provisoire de 433. Le calcul de telles augmentations reste toujours un énorme défi. La hausse s'est surtout produite à partir du quatrième trimestre. À partir de là, les marges ont été mises sous pression. Un deuxième boom s'est produit au début de cette année. Cela se fera également au détriment des marges de 2025. »

Après 25 ans en tant qu'administrateur délégué de Miko, dont 15 en tant que CEO, Frans Van Tilborg passera le flambeau à Karl Hermans à partir du 1er janvier 2026. Ce dernier est administrateur au sein du groupe depuis 10 ans. Il a dirigé plusieurs filiales. Frans Van Tilborg reste actif et se concentrera sur un certain nombre de tâches internationales. Il reste également membre du conseil d'administration.

A PROPOS DE MIKO

Miko est actif dans le domaine du service du café depuis plus de 200 ans. Le groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 277,1 millions d'euros en 2024. Miko est un groupe international qui possède ses propres entreprises en Belgique, en France, au Royaume-Uni, aux Pays-Bas, en Allemagne, au Danemark, en Norvège, en Suède, en Pologne, en République tchèque, en Slovaquie et en Australie.

FIN

Pour plus d'informations, veuillez contacter

Frans Van Tilborg – CEO groupe Miko

+32 (0)499 03 70 84

De plus amples informations sur Miko sont disponibles à www.mikogroup.be

Annexe 1 – Résultats annuels du groupe Miko

<i>En milliers d'euros</i>	2024	2023 (Sans SAS Koffie)	2023 (rapporté)
Produits	277.132	254.276	289.797
Vente des marchandises	264.700	244.208	279.729
Location	11.988	9.540	9.540
Vente des actifs non courants	444	528	528
Autres produits opérationnels	11.100	9.392	8.316
Total des charges	-278.216	-254.555	-293.109
Matières premières et consommables	-124.925	-120.854	-148.470
Coûts des avantages du personnel	-85.854	-74.716	-80.691
Dépréciations et amortissements	-25.714	-22.596	-23.617
Charges générales et administratives	-41.723	-36.389	-40.331
Résultat d'exploitation récurrent avant impôts et charges financières (EBIT)	10.016	9.113	5.004
Résultat financier net	-3.568	-2.396	-2.695
Produits financiers	289	418	91
Charges financiers	-3.857	-2.814	-2.786
Résultat d'exploitation récurrent avant impôts	6.448	6.717	2.309
Impôts sur le résultat	-2.300	-1.414	-1.416
Résultat net récurrent des activités poursuivies	4.148	5.303	893
Attribuable aux intérêts minoritaires	-107	-247	-247
Résultat net récurrent attribuable aux actionnaires Miko	4.041	5.056	646
Résultat non récurrent et résultat des activités abandonnées	-15.501	-2.856	1.554
Gain résultant d'une acquisition à des conditions avantageuses	0	1.554	1.554
Résultat des activités abandonnées	-15.501	-4.410	0
Résultat net du groupe attribuable aux actionnaires Miko	-11.460	2.200	2.200

Annexe 2 – Compte de résultat consolidé par action

	2024	2023	2023
		(Sans SAS Koffie)	(rapporté)
Moyenne pondérée du nombre d'actions	1.242.000	1.242.000	1.242.000
Résultat net récurrent par action, attribuable aux actionnaires de Miko (en euro)	3,25	4,07	0,52
Résultat net par action, attribuable aux actionnaires de Miko (en euro)	-9,23	1,77	1,77
Moyenne pondérée du nombre d'actions après dilution	1.211.378	1.223.025	1.223.025
Résultat net récurrent dilué par action, attribuable aux actionnaires de Miko (en euro)	3,34	4,13	0,53
Résultat net récurrent par action, attribuable aux actionnaires de Miko (en euro)	-9,46	1,80	1,80

Annexe 3 – Relevé consolidé du résultat réalisé et non réalisé

<i>En milliers d'euros</i>	2024	2023
Résultat net du Groupe du période de l'exercice	-11.353	2.447
Autres éléments du résultat qui peuvent être reclassés en résultat au cours de périodes ultérieures		
Différences causées par fluctuations taux d'échange	-506	-479
Autres éléments du résultat qui ne peuvent pas être reclassés en résultat au cours de périodes ultérieures		
Autres produits et charges après impôts (non reclassable en résultat)	0	0
Résultat total du période de l'exercice	-11.859	1.968
Attribuable aux actionnaires de Miko	-11.966	1.721
Attribuable aux intérêts minoritaires	107	247